

限定
30名

名古屋地区限定！たった1度の開催！ 名古屋コンサルタントコレクション（NCC） ～あなたのビジネスに劇的な成果をもたらす秘訣～

7/8（金）
13:00～17:30

名古屋センタービル5階 セミナールーム

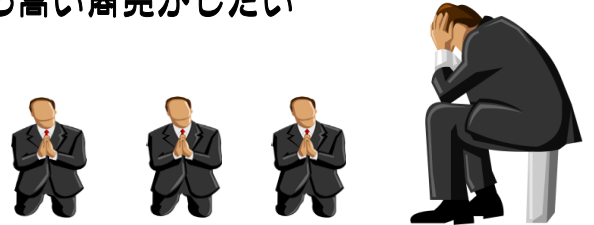
名古屋市中区錦二丁目2番13号
地下鉄「丸の内駅」6番出口出て東に徒歩1分



【こんなお悩みありませんか？】

- ・ 売り上げがなかなか上がらず苦戦している
- ・ 仕事の業績は決して悪くないが、最近自分の仕事に面白みがなくなっている
- ・ 薄利多売のビジネスから脱却して、もっと利益率の高い商売がしたい

そんなお悩みを抱えている方こそ、ぜひ、セミナーにご参加ください。
このセミナーを通じて、名古屋地区ならではの成功法則に基づき、
あなたの成果に直結させるマインドと方法論をお届けします。



【あなたに成果をもたらす秘訣・・・】

多くの経営者、起業家などを中心としたビジネスパーソンは、ほとんどが何かしらの課題や悩みを持っています。
とは言っても、これらの悩みの本質は「目に見えない課題」であるケースが多いので、
多くの方がこれらの課題に気付いていない現状があります。

でも、結局それらに気付かないから成果が上がらないのです。

だからこそ、それらの悩みの解決を促すのがコンサルタントが果たす役割の本質であり、
それだけで成果の上がる理由がなくなり、誰でも簡単に成果を上げられると断言しましょう。

結局、成果が上がるか上がらないかの根本的な要因は、「**ビジネスの本質**」×「**メンタル**」です。

極端な話し、そこら辺に出回っているあらゆるノウハウは、実際のところ、ほとんど使えることはありません。

本当の意味であなたが1ヶ月後すぐに成果を上げたいのであれば、「**本質的**」な**気付き**に限るのです。

さて、では本質と言われてもなかなかイメージが湧かないでしょう。

メンタル面においては、セミナーでしっかり説明するとして、まずはそもそも「ビジネスとは何か？」ここから考えてみます。

【ビジネスの本質を理解しよう！】

そもそも、ビジネスとはなんでしょう？

それは、「誰かになにかを売る」ことで対価をいただくことです。

ですので、あなたが強固なビジネスモデルを構築するために、まず考えておきたいのは、

「**なにを売るか？**」つまり商材（プロダクト）です。そして、その上でお客様を決めます。

つまり、お金はどこから発生させるのか？

どのように発生させる仕組みを作るのか？

そして、お金を払ってくれるお客様になり得る人を探すのです。

あなたがしっかりと長く続く強固なビジネスモデルを構築するためには、

- ・ **プロダクト** (商 材)
- ・ **マーケティング** (集 客)
- ・ **セールス** (販 売)

といった一連の活動が必要となってくるのです。



ですので、今回のセミナーでは、「プロダクト」「マーケティング」「セールス」の根本的な考え方や、売上を上げる際に必須となる「集客」と「単価」の話を一気に公開することとしました。

正直、ここまであなたのビジネスの成果を出すことをベースに考えられたセミナーは少なくとも名古屋にはありません。実際には10万円くらいのセミナーで語られているようなコンテンツを惜しみなく公開します！

ですので、今回は4名それぞれが独自に持っている「最強のノウハウ」をあなたにシェアしていくことで、少しでも名古屋のビジネス事情を活性化させたいと考えています。

しかしながら、「よりビジネスを通じて輝く人を増やしていきたい」という思いから、

10万円以上の価値のあるコンテンツですが、今回に限り、「3,000円」で開催することとしました。なんと・・・1人の講師につき1,000円以下です。

もはやボランティア以外のなにものでもありません。正直な話、会場費とその後の懇親会分位にしかならない金額設定です。でも、私たちは他のビジネスでしっかり儲けているので、セミナーの売上にはこだわっていないのです。

とは言え、あなたに軽い気持ちで参加して欲しいと考えている訳ではなく、少なくとも本気で成果を出して行きたい。

自分のビジネスを飛躍させたい！この想いだけは少なくとも持って参加してください。

そうすれば、必ずこのセミナーを通じて、あなたのビジネスをもっとよくすることができるでしょう。

ちなみに、このチャンスはもう2度とありません。

なぜなら、同じテーマで同じ講師陣で実施することはもうこれ以降はないからです。

あなたがもし、自身の人生、ビジネスを加速させたいと考えるのであれば、まずはセミナーに参加してください。

～ お越しいただきたい方 ～

- ① 自身のビジネスの売上をさらに上げたい方
- ② マーケティングの本質を理解し、お客様が勝手に集まる仕組みを構築したい
- ③ もっと面白いビジネスにチャレンジしたい方
- ④ ビジネスモデルを1から改めて勉強したい方
- ⑤ セミナー講師、コンサルタントなど自分が主人公となるビジネスチャレンジしてみたい方
- ⑥ ビジネスをもっと高単価化して薄利多売から脱却したい方

～ 期待できる8つの効果 ～

- ① 自身のビジネスモデルを見つめ直し、改善することができます
- ② マーケティングの本質を習得し、自身のビジネスに活かすことができます
- ③ 高単価化する秘訣を習得することができます
- ④ 20年続く強固なビジネスモデルを構築する方法を習得することができます
- ⑤ ビジネスの「基本」を習得し、立ち戻ることができます
- ⑥ 個人のカでも月に100万円稼ぐスキルを手に入れることができます
- ⑦ セミナー講師やコンサルタントとして活躍する方法を理解することができます
- ⑧ 好きなときに好きな場所で自由に働く起業家になる秘訣を理解することができます

【 スケジュールと講師紹介 】

第一部	13:00～	司法書士	安立 裕司	(司法書士法人アプローチ 代表)
第二部	14:00～	司法書士	田中真由美	(有限会社アーチ 取締役)
第三部	15:00～	税理士	尾花 智明	(合同会社GENIC 代表)
第四部	16:00～	代表	野口 哲朗	(自分デザイン株式会社 代表取締役)

【参加方法】併せて懇親会の参加・不参加についてもご連絡頂けると幸いです。(定員になり次第、締切りとさせていただきます。)

参加希望者は、「担当:田中又は安立」まで“お電話”or“FAX”or“メール”にて、ご連絡下さい。

TEL(052)228-0713 ✉ **tanaka@approach.gr.jp**

◎下記をチェックしFAX下さい

セミナーに参加します

今後、FAXの送付を希望しない

氏名

TEL

メール

会社名

※お客様の個人情報は、セミナー案内・資料送付等の使用、第三者への提供開示はいたしません。

【懇親会 参加 不参加】

【主催】名古屋市中区錦二丁目2番13号名古屋センタービル8階

FAX **(052)228-0714**

司法書士法人アプローチ