

無料!

先着50名様限り(定員になり次第、締切らせていただきます!)

第31回 アプローチセミナー



平成28年11月18日(金) PM7:00~8:30

ビジネスで大きな成果を上げるには!?

~誰でも実践できるビジネスイノベーション~

今回のセミナーでは、数多くの上場企業のコンサルタントとして、すでに多くの企業で成果を出されている伝説のソニーマン・尾関克己先生に、実際に上場企業に対して行っているコンサルティングを1時間半のダイジェスト版にして皆様にお話し頂きます!!

- 例えば...
- ◆「イノベーション」!! なぜ大企業が新興企業に負けるのか!?
 - ◆顧客の「声」は最優先! でも、それを聞いてはいけない理由とは!!
 - ◆顧客は本当に自分が望むものを把握しているわけではない!
 - ◆成功するイノベーションとは何なのか!?

【会場】名古屋市中区錦二丁目2番13号名古屋セクタービル5階
地下鉄桜通線・鶴舞線『丸の内』5・6番出口徒歩1分



【セミナー開催の趣旨】 皆様の知りたい旬なネタをテーマとし、役立つ知識や情報、新たな交流の場を提供することを目的としています。自己啓発や新たな出会いの場としていただければ幸いです。

【講師】ゴールドラット・コンサルティング・ジャパン
尾関 克己(おぜき かつみ) 先生



●講師のご紹介●

- ・元ソニー株式会社本社生産戦略統括部長
 - ・ソニーエリクソン中国総経理
 - ・SONY CEO Award (2度の受賞歴)
- 海外生産拠点の工場長や現地法人社長などを歴任。その経験を活かし、ソニーのグローバル生産工場全体の戦略立案、実行などの辣腕を振った伝説のソニーマン。世界一の工場長と呼ばれた。
- TOCICO2012や東京大学での講演、IEレビュー(日本IE協会)に投稿するなどの成果を発信し続けている。

【懇親会】
セミナー後、会場近辺で懇親会を予定しております(自由参加)。懇親会は実費を会費として頂戴します。

【参加方法】 ※併せて懇親会の参加・不参加についてもご連絡頂けると幸いです。(定員になり次第、締切りとさせていただきます。)
参加希望者は、開催日3日前までに「担当:長尾」まで“お電話”or“FAX”or“メール”にて、ご連絡下さい。

TEL(052)228-0713 ✉nagao@approach.gr.jp

◎下記をチェックしFAX下さい 氏名: _____ 会社名() _____

セミナーに参加します TEL: () -

今後、FAXの送付を希望しない メール: _____ @

※お客様の個人情報は、セミナー案内・資料送付等の使用、第三者への提供開示はいたしません。

【懇親会 参加 不参加】

【主催】名古屋市中区錦二丁目2番13号名古屋セクタービル8階

FAX (052)228-0714 司法書士法人アプローチ http://www.approach.gr.jp